



Centre d'Analyse des Différends
Et leurs Modes de Solution



***La GESTION des
CRISES ENVIRONNEMENTALES
et le
DEVELOPPEMENT DURABLE
Dans la ZONE EURO- MEDITERRANEENE***

Pour qu'au cœur de la Méditerranée, à la croisée historique des civilisations, un dialogue permanent et un instrument privilégié de gestion des crises environnementales et promotion du développement durable puisse s'installer.

Association du Master Diplomatie et Négociations Stratégiques
Faculté de droit Jean Monnet
Bureau B413
54 Boulevard Desgranges
92330 Sceaux Cedex
amasdi2008@yahoo.fr

« Le dialogue peut triompher de la discorde, la diversité est un bienfait universel et les peuples du monde sont bien davantage unis par leur destin commun qu'ils ne sont divisés par leurs identités particulières ». Kofi Annan

Les différences culturelles sont au cœur des conflits contemporains. Derrière les chocs civilisationnels ou religieux se cache l'absence de dialogue, ou un dialogue qui tourne court faute d'un effort réciproque d'appréhension et de compréhension des différences. « S'indigner sans comprendre c'est ce qui rend méchant », écrivait Bernanos.

La zone euro- méditerranéenne peut être, de par sa situation au carrefour des civilisations comme de par la persistance en son sein de conflits millénaires, le lieu privilégié d'une rencontre multilatérale destinée à trouver des outils facilitant le dialogue interculturel, instrument privilégié de la gestion des crises présentes et à venir.

Les étudiants du Master diplomatie et négociations stratégiques de l'université de PARIS sud se réuniront à Alexandrie avec des étudiants venus d'autres pays, sous l'égide de la fondation Anna Lindh pour trouver quels instruments juridiques, institutionnels mais aussi éducatifs pourraient être mis en place afin de désamorcer à l'avenir les terribles conflits interreligieux ou civilisationnels qui agitent notre planète

Si vous voulez soutenir financièrement ce projet qui rencontrera, comme les années précédentes, un écho médiatique important et aidera ONG et OIG dans leur recherche de solution des conflits, cette brochure vous donnera tous les renseignements utiles

En vous souhaitant bonne lecture nous vous remercions à l'avance de votre soutien

Sommaire

Présentation du projet.....p 4

- Présentation des organisateurs
- Présentation des partenaires
- Un projet de simulation novateur
- Thèmes des négociations des années précédentes
- Description détaillée de la simulation 2008 :
« l'Environnement et le Développement Durable »
- Le mot du Président du CADMOS
- Déroulement des travaux

Budget prévisionnel du projet.....p 13

- Budget prévisionnel global
- Détail des recettes

Pourquoi et comment nous soutenir?.....p 15

Annexes.....p 16

- Le Master « Diplomatie et Négociations Stratégiques »
- Comité scientifique du CADMOS
- Conférences du CADMOS
- La Médiatisation de la simulation
- Formulaire de soutien financier.

Les Organismes

Le CADMOS



Le CADMOS est le Centre d'Analyse des Différends et leurs Modes de Solution.

- C'est une structure de recherche, composante du Collège des études internationales, équipe reconnue par le ministère de l'éducation et de la recherche.
- Il rassemble une équipe de professionnels : intervenants privés, enseignants, dont une douzaine de directeurs de recherche ainsi qu'une quinzaine de doctorants.
- Fort d'un réseau de partenaires publics et privés à travers le monde, notre équipe organise et soutient des projets de recherche d'envergure internationale.
- L'équipe pédagogique du centre de recherche est l'animatrice principale du MASTER « Diplomatie et Négociations Stratégiques » de l'Université Paris 11. Elle encadre l'organisation annuelle de simulation de négociations internationales depuis 26 ans. La formation se caractérise par, une double vocation à travers des objectifs fondamentaux : assurer une formation hautement professionnelle à caractère pluridisciplinaire et préparer les étudiants par-delà leurs disciplines et traditions nationales à penser les problèmes internationaux dans toute leur complexité.

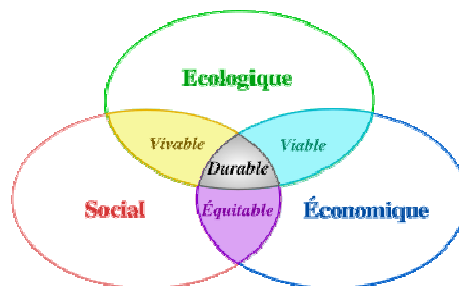
La particularité du CADMOS est d'organiser une simulation annuelle de négociations multilatérales ancrée dans la réalité sur une thématique internationale déterminée. En 2007, il s'agit du dialogue interculturel.

Faculté de droit Jean Monnet
Bureau B413
54 Boulevard Desgranges
92330 Sceaux Cedex
www.diplomarc.org



AMASDI est une association régie par la loi du 1^{er} juillet 1901 et dont la finalité est de valoriser le master « Diplomatie et Négociations Stratégiques » de l'Université Paris 11. Ses objectifs sont de favoriser les liens entre le monde professionnel et les étudiants de la formation, d'organiser et de participer à un ensemble de manifestations universitaires nationales ou internationales, de promouvoir les rencontres et échanges entre les étudiants et des Organisations Internationales, des organismes publics ou privés, des personnalités de la vie diplomatique internationale.

AMASDI s'est fixée pour l'année 2006-2007 des objectifs ambitieux. Elle souhaite notamment permettre aux étudiants du master « Diplomatie et Négociations Stratégiques » de participer à une manifestation universitaire d'ampleur internationale en prenant en charge l'intégralité de l'organisation de leur voyage à Alexandrie en juin 2007. AMASDI apportera aux étudiants de l'actuelle promotion les moyens financiers et matériels permettant une telle participation. Cet événement offre une reconnaissance internationale à cette formation d'excellence et permet également de mettre en valeur la qualité de l'Université française.



Faculté de droit Jean Monnet
Bureau B413
54 Boulevard Desgranges
92330 Sceaux Cedex
amasdi2008@yahoo.fr

Les Partenaires



Située au cœur de Beyrouth, l'Université La Sagesse a été la première institution nationale d'enseignement supérieur au Liban. Réputée pour la qualité et le modernisme des nombreuses formations qu'elle propose, l'Université présente un enseignement en français, arabe et anglais lui donnant un caractère international novateur.



Fondée à Paris en 1994, l'American Graduate School of International Relations and Diplomacy permet à des étudiants venant du monde entier de suivre une formation en anglais et français aboutissant aux diplômes de Master et de Doctorat en études stratégiques, internationales et économiques, dont la qualité est reconnue à travers le monde, afin de les former à une carrière diplomatique.



Depuis sa création en 1924, la Lebanese American University de Beyrouth a offert à plus de 6 000 étudiants par an une formation de futurs leaders de ce monde. L'excellence des enseignants a fait d'elle une des universités les plus réputées du pays. Promouvant les valeurs de paix, de démocratie et de justice à travers les disciplines enseignées, elle a formé de grands acteurs de la vie politique libanaise.



En quête d'une constante modernisation et d'excellence, la récente Université de Tanger-Tetouan offre à des milliers d'étudiants le choix le plus complet de disciplines. Les 17 masters ainsi que les 5 écoles doctorales proposées en font une des universités les plus modernes du Maghreb.



Avec plus de 22 000 étudiants, l'Université de Cadix renoue avec la tradition universitaire de la région en devenant dès sa création en 1979 le pôle d'enseignement supérieur de l'Andalousie.

Un Projet de simulation novateur

Le projet actuel vise à réaliser des objectifs liés aux domaines de **l'éducation**, de la **culture** et de **l'environnement (gestion des crises internationales)**. Le projet correspond aux deux objectifs fondamentaux du Master Diplomatie et Négociations Internationales: assurer une formation hautement professionnelle à caractère pluridisciplinaire et préparer les étudiants par-delà leurs disciplines et traditions nationales à penser les problèmes internationaux dans toute leur complexité.

A un moment phare de la prise de conscience planétaire face aux risques liés au processus de changement climatique, le master Diplomatie et Négociations Internationales ne peut rester indifférent face à un enjeu qui devient vite la plaque tournante de nombreuses politiques internationales et nationales. Afin de dégager des axes de réflexion et trouver des pistes de solutions répondant aux défis posés, le Master Diplomatie concentre sa négociation annuelle sur « **la gestion de crises environnementales** ».

En étroite collaboration avec le **CADMOS** (www.diplomarc.org), les étudiants du master s'investissent sur un volume de 1000 heures de cours d'entraînement à la négociation, ainsi qu'à la gestion des médias. Ils développent une forte capacité de recherche ciblée d'informations, d'analyse et de synthèse afin de devenir de véritables forces de propositions et d'initiatives concrètes.

Dans le cadre de ce projet, il est envisagé de poursuivre une **réflexion sur la gestion de crises environnementales**. Celle-ci sera menée durant 8 mois par des étudiants en 3^e cycle universitaire encadrés par une équipe de chercheurs, d'experts et d'Ambassadeurs qui offre l'opportunité aux étudiants d'aborder de manière **réaliste, dynamique et dans un esprit professionnel** le travail de négociation autour de ce thème d'actualité.

Un des objectifs de ce projet est de mener une **coopération interuniversitaire et internationale**. Pour le réaliser il est envisagé de collaborer avec des étudiants de *l'Université Abdelmalek Essaâdi* de Tanger, de *l'Université La Sagesse* de Beyrouth et de la *Lebanese American University* pour travailler ensemble sur les sujet par le biais de visioconférences et grâce à une coordination quotidienne.

Enfin, pour créer un impact culturel fort la simulation sera organisée dans un pays sensibilisé au processus de Barcelone (partenariat Euromed, 1995), c'est-à-dire en Grèce, université de Panthion, Athènes (participation des étudiants du Master avec leur mixité culturelle exceptionnelle ainsi que ceux des établissements partenaires –une vingtaine de nationalités, 80 étudiants-).

Quatre raisons d'y participer

Poursuivre une réflexion sur l'impact de la culture sur les crises

Celle-ci est menée durant 8 mois par des étudiants en 3^e cycle universitaire encadrés par une équipe de chercheurs, d'experts et d'Ambassadeurs qui offre l'opportunité aux étudiants d'aborder de manière réaliste, dynamique et dans un esprit professionnel le travail de négociation autour d'un thème d'actualité.

Mener une coopération interuniversitaire et internationale

Les étudiants de l'Université Abdelmalek Essaâdi de Tanger, de l'Université La Sagesse de Beyrouth et de la Lebanese American University travailleront en étroite collaboration avec les étudiants du Master de la faculté Jean Monnet notamment par le biais de visioconférences et grâce à une coordination quotidienne.

Créer un impact culturel fort

La mixité culturelle exceptionnelle de la promotion du master « Diplomatie et Négociations Stratégiques » (27 nationalités, 47 étudiants) et le déroulement de la simulation dans un pays sensibilisé au processus de Barcelone seront des atouts pour la réalisation du projet.

Conduire un projet réaliste et concret

Chaque étudiant du Master représente un des 35 pays du Partenariat Euro-Méditerranéen et doit de ce fait s'imprégner des habitudes de négociation et des impératifs gouvernementaux de celui-ci. Les élèves en formation doivent réaliser un dossier d'expertise complet qui analyse de façon détaillée l'ensemble des aspects économiques, politiques et culturels du pays dont ils ont la charge.

Notre simulation annuelle se conclut par une négociation finale réunissant les étudiants des quatre universités à Alexandrie en Égypte au mois de juin 2007. Il s'en suivra un colloque autour du thème du dialogue interculturel qui rassemblera des personnalités du monde universitaire en provenance d'Europe, du Maghreb et du Moyen-Orient.

Les documents suivants seront mis en libre accès sur notre site Internet www.diplomarc.org :

- 1. Les actes du Colloques**
- 2. Les dossiers Pays**
- 3. Un rapport proposant une synthèse des nouvelles stratégies pour renforcer le dialogue interculturel**

Thèmes de négociation des années précédentes

1994-1995: La sécurité au Moyen-Orient

1995-1996: La Conférence Intergouvernementale de 1996 (Maison de l'Europe)

1996-1997: L'élargissement de l'OTAN

1997-1998: Les réseaux de communication planétaire (UNESCO)

1998-1999: La protection civile dans l'Union Européenne (INESC)

1999-2000: La protection civile en Méditerranée

2000-2001: La construction d'une identité européenne de défense
(IHEDN/École Militaire)

2001-2002: La gestion de crises par l'Union Européenne (Bruxelles)

2002-2003: La Convention sur l'Avenir de l'Europe (ENA-CEES/Strasbourg)
Premier Prix pour la France et Premier Prix européen de
l'innovation du concours Eurojeune

2003-2004: La Convention internationale de l'ONU sur la lutte contre le
terrorisme (Beyrouth)

2004-2005: Le processus Euromed « Barcelone +10 » (Paris, Ministère des
Affaires Étrangères)

2005-2006: La gestion des crises dans l'espace Euromed (Tanger)

2006-2007 : Le dialogue interculturel dans la zone EUROMED : une nouvelle
stratégie pour l'encourager ?

Description détaillée de la simulation 2008

La gestion de crises environnementales Un thème de négociation urgent que d'actualité Une nécessité environnementale, politique, économique et humaine...

Au moment du réveil planétaire face au changement climatique, le master Diplomatie et Négociations Internationales ne peut rester indifférent face à un enjeu qui est en passe de devenir la plaque tournante de nombreuses politiques nationales et internationales.

Afin de mettre en place des axes de réflexion et tenter de trouver des solutions aux problèmes posés par cette thématique aujourd'hui très médiatisée, le Master Diplomatie concentre sa négociation annuelle (travail de recherche de 8 mois) sur « ***La gestion de crises environnementales : prévention et gestion*** ». Deux moteurs poussent à la mise en place d'un tel travail.

- **Un devoir d'agir : la citoyenneté et l'obligation de penser le futur**

La multiplication des catastrophes naturelles ces dernières années rappelle aux hommes que l'on ne doit plus agir à notre guise sans compter sur les conséquences directes comme latérales de nos actions. Le cyclone Katrina, le tsunami qui a touché l'Asie du sud est en 2004, la fonte des glaces aux pôles, les inondations à répétitions (Bangladesh, Inde, Mexique, Grande-Bretagne, etc) sont des exemples malheureusement presque quotidiens attestant que la maîtrise de notre planète et de ses ressources et leur utilisation nécessitent une véritable réflexion de fond. Celle-ci doit mener à de nouvelles politiques et conventions, mais aussi de nouveaux comportements en termes de prévention, gestion, et sortie de crise. Ces trois axes bien actuels seront la direction vers laquelle se dirigera l'ensemble des travaux des étudiants du master.

Ainsi, les principes du développement durable, à la croisée des volets économique/social-sociétal/environnement, que sont la précaution¹, la prévention², la responsabilité³, la participation⁴, la solidarité⁵ et la subsidiarité⁶ bénéficieront d'une attention particulière, à l'aulne de l'ensemble des enjeux étatiques, privés et de la société civile comme variables et éléments à prendre en compte dans la définition des politiques adoptées au niveau international.

¹ l'incertitude n'est pas prétexte à l'inaction,

² s'il existe des risques irréparables, mieux vaut prévenir que guérir

³ qui dégrade, répare, qui décide, rend compte

⁴ tous concernés, tous impliqués, tous acteurs

⁵ partageons les ressources et léguons à nos enfants un monde vivable

⁶ traitons les problèmes au plus près de l'endroit où ils se posent

Avec la reconnaissance de l'ensemble des acteurs des relations internationales que sont aujourd'hui les Etats mais également la société civile, les entreprises et les organisations internationales, il s'agira à travers cet exercice de proposer des pistes de consensus à l'adresse des décideurs politiques et des acteurs de leur environnement.

Le développement durable aujourd'hui incontournable doit en effet devenir une réalité concrète au centre de l'ensemble des politiques sectorielles.

Déroulement des travaux

Objectifs et communication

Il s'agit d'organiser la simulation annuelle de négociation sur « **La gestion de crises environnementales** » qui se déroulera donc en Grèce.

Au sein des négociations chaque étudiant devient le représentant d'un pays et doit de ce fait s'imprégner des **habitudes et techniques de négociations** et des **impératifs gouvernementaux** de celui-ci. Chaque étudiant, représentant l'un des 37 pays du partenariat Euro méditerranéen et également des pays observateurs, doivent réaliser un dossier d'expertise qui analyse de façon détaillée les **politiques intérieures et extérieures des États** dont ils ont la charge, ainsi que leurs prétentions internationales au sein de l'espace Euromed. Ce dossier d'expertise est réalisé en étroite **collaboration avec les Ambassades de tous les pays représentés.**

Enfin deux autres étapes indispensables sont nécessaires à l'organisation de la négociation finale : la **rédaction d'un règlement intérieur** et **l'élaboration d'un texte par l'intermédiaire de groupes de travail.**

Le règlement intérieur va dès le début régir l'ensemble de la **procédure de la négociation.** Ce texte, élaboré par le **Secrétariat Général** en collaboration avec un professeur reconnu de droit international, est adopté en séance plénière par l'ensemble des représentants.

Les groupes de travail préparent, autour d'un thème de la négociation annuelle, une **proposition** de texte structuré. De nombreuses **visioconférences** entre le Master et les étudiants des universités partenaires seront mises en place à cette fin. Ces différentes propositions sont par la suite compilées, constituant ainsi le projet de texte qui sera négocié et amendé lors de la négociation finale.

La simulation annuelle lors du mois du juin vient consacrer ce long travail de réflexion, d'analyse, d'échanges de positions et de compréhension des intérêts des différents négociateurs par l'adoption d'un texte commun réfléchi et innovant.

Pour autant ce texte ne meurt pas à la fin de cette simulation annuelle. Tout d'abord l'événement est suivi depuis plusieurs années par **Radio France International** qui lui consacre plusieurs émissions. Mais également, **le texte adopté, ainsi que des propositions d'actions concrètes, sont présentés devant un parterre d'experts, d'universitaires et de professionnels venus du monde Méditerranéen lors d'un colloque international** organisé à cet effet.

Le texte adopté lors de la négociation finale, les dossiers d'expertises des pays participant à la négociation et un **rapport proposant une synthèse des nouvelles stratégies** pour promouvoir et **améliorer les savoirs et compétences en termes de prévention et de gestion des crises**

environnementales seront également mis en **libre accès en ligne sur le site Internet du Master** : www.diplomarc.org.

Activités	octobre	novembre	décembre	janvier	février	mars	avril	mai	juin
RDV experts et ambassades	→								
Dossiers publics	→								
Groupes de travail	→								
Alexandrie	→								

Les activités

I. Préparation pour la négociation

1. Préparation du dossier pays

Chaque participant se voit attribué la représentation d'un pays du partenariat EUROMED, d'un pays invité ou bien le secrétariat général de la conférence. Il doit préparer le dossier complet du pays qu'il représente, s'approprier ses valeurs, ses atouts, sa diplomatie, afin de s'en faire l'ambassadeur.

2. Préparation d'une brochure

Dans le cadre de ce projet il est envisagé de créer et de publier une brochure afin de permettre aux membres de l'association AMASDI de représenter le travail achevé, afin de développer le réseau de partenaires et de faire connaître ses travaux.

2. Collaboration

Les participants vont collaborer avec des étudiants de l'Université Abdelmalek Essaâdi de Tanger, de l'Université La Sagesse de Beyrouth et de la Lebanese American University pour travailler ensemble sur les sujets de négociation. Les moyens : visioconférences et grâce à une coordination hebdomadaire tout au long de l'année.

3. Assistance aux conférences internationales

Pour maîtriser le sujet des négociations, les participants sont appelés des participer aux conférences et colloques internationaux sur les sujets de diplomatie, de coopérations internationales ou inter-régionales, mais aussi plus spécifiquement sur le **développement durable, l'énergie et l'environnement**.

4. Visite de la Commission Européenne et l'OTAN

Dans le cadre de ce Projet, nous effectuerons des voyages d'études à la Commission Européenne et à l'OTAN qui sont indispensables pour la connaissance des activités de la politique européenne et de l'approche des enjeux diplomatiques autour de « l'Écologie, l'environnement et le développement durable ». Ce voyage est planifié pour le mois de février.

5. Préparation du cadre juridique de la conférence

Le secrétariat Générale compose un cadre juridique de règlement intérieur. Soumis en janvier 2008, le règlement est amendé puis adopté en session plénière. Ce règlement sert de cadre et d'appui juridique aux négociations.

II. La négociation

7. Les commissions de travail

Le secrétariat général définit cinq commissions, chacune travaillant sur une thématique précise.

Chaque participant négocie au nom de son pays sur chaque thématique. Les commissions travaillent tout au long du second semestre à l'élaboration de textes mettant en forme le fruit de leurs négociations.

8. Visite des lieux stratégiques

Dans le cadre de ce projet il est prévu de

* visiter les locaux du Ministère de l'Environnement de Grèce pour connaître leurs politiques nationales.

9. La négociation finale

La simulation se clôt par une conférence internationale. Les étudiants du Master de Diplomatie et Négociations Stratégiques de Paris XI, de l'Université de la Sagesse au Liban et de l'Université Abdelmalik Esaâdi de Tanger se réunissent alors autour d'une table ronde pour accepter définitivement (ou non !) le texte final.

III. Les Résultats / La communication

10. Création de site internet AMASDI

Dans le cadre de ce projet, un objectif de transparence et de partage de l'information et de l'expérience guide les activités. Le site Internet de l'association AMASDI et du CADMOS (www.diplomarc.org) présentera donc aussi bien les **réflexions** liées aux enjeux internationaux et les **solutions négociées** pour relever le **défi des crises écologiques et énergétiques**. Cette initiative va stimuler les synergies conduisant à une coopération culturelle.

11. Publication des résultats du projet dans le journal « Enjeux diplomarc ».

Le projet et ses principaux résultats seront publiés dans le journal **Enjeux diplomarc** tiré à 500 exemplaires, et distribué aux étudiants, professeurs, médias et anciens élèves désormais dans les circuits diplomatiques.

12. Les émissions sur Radio France International

L'événement sera présenté dans plusieurs émissions de Radio France International (dates à confirmer).

13. Organisation d'un Colloque international

Le **texte adopté, ainsi que des propositions d'actions concrètes**, sont présentés aux circuits diplomatiques, à des experts, des universitaires et des professionnels/praticiens venus du monde Méditerranéen à l'occasion du colloque international de fermeture de ce cycle de réflexion.

Budget Prévisionnel Amasdi 2008

BESOINS DE LA CONFÉRENCE	Unité	Nombre	Prix à l'unité	Dépenses
FRAIS DE SEJOUR :				
Trajet (A/R) : 60 étudiants, 5 encadrants, 15 intervenants				
Université Paris 11 Sud Faculté Jean Monnet	Billet d'avion	42	650 €	27300 €
American Graduate School	Billet d'avion	7	650 €	4550 €
American Lebanese University	Billet d'avion	5	350 €	1750 €
Université La Sagesse	Billet d'avion	6	350 €	2100 €
Université de Tanger	Billet d'avion	12	350 €	4200 €
Intervenants extérieurs	Billet d'avion	15	650 €	9750 €
Hébergement en pension complète pour 80 personnes pendant 7 jours				
Université Paris 11 Sud Faculté Jean Monnet	Nuit d'hôtel	7x42=294	50 €	14700 €
American Graduate School	Nuit d'hôtel	7x7=49	50 €	2450 €
American Lebanese University	Nuit d'hôtel	7x5=35	50 €	1750 €
Université La Sagesse	Nuit d'hôtel	7x6=42	50 €	2100 €
Université de Tanger	Nuit d'hôtel	7x12=84	50 €	4200 €
Intervenants extérieurs	Nuit d'hôtel	15x105	50 €	5250 €
Transport (navettes A/R)	Jour	2	300 €	600 €
Frais d'ambassade (visas)	Visa	80	25 €	1 900 €
INTERVENANTS :				
Indemnisation per diem pour 15 intervenants pour 7 jours	Jour	15x7=105	30 €	3150 €
PUBLICITE CONFERENCE :				
Encarts publicitaires	Encart Publicitaire	10	800 €	8000 €
Affichage	Affiches	500	5	2500 €
Invitations + timbres	Invitation	400	2,54 €	1016 €
Brochures		50	forfait	195 €
CONFERENCE :				
Location de salle (Bibliothèque d'Alexandrie)	Journée	3	350 €	1 050 €
Interprètes pour trois jours	Interprète	2	150 €/ jour	900 €
Matériel audiovisuel (location de vidéo projecteurs, micros, écouteurs)	Jour	3	350 €	1 050 €
Cocktail	Personne	200	6 €	1200 €
Dîner	Personne	100	10 €	1000 €
DÉPENSES ANNUELLES :				
Fournitures administratives (matériel bureautique)	mensualités	10	100 €	1000 €

Frais de communications nationales et internationales	Mensualités	10	200 €	2000 €
Visioconférences	Visioconférence	6	500 €	3000 €
RENCONTRES CULTURELLES INTERUNIVERSITAIRES :				
Location de salle (Bibliothèque d'Alexandrie)	Journée	2	350 €	700 €
Interprètes pour trois jours	Interprète	2	150 €/ jour	600 €
Matériel audiovisuel (location de vidéo projecteurs, micros, écouteurs)	Jour	2	350 €	700 €
VALORISATION CONFERENCE				
Publication des actes du colloque sous forme papier	Dossier	100	10 €	2000 €
Publication des actes du colloque sous forme numérique	Cédérom	100	10 €	2000 €
Publication sous forme papier des dossiers pays	Dossier	35	30 €	2100 €
Publication en ligne des dossiers pays : format PDF et format HTML à partir du 20/09/2007	Dossier	35	Forfait	2000 €
TOTAL				117 761 €

Pourquoi et comment nous soutenir?

Que ce soit en qualité de partenaire ou de sponsors vous pouvez vous associer à notre projet en raison de votre intérêt pour la promotion des travaux liés à la protection de l'environnement et à la promotion du développement durable. Les simulations précédentes ont bénéficié d'un large écho dans les médias francophones⁷ qui rejait sur l'ensemble de nos Partenaires.

Le Partenariat

En faisant le choix de devenir l'un de nos Partenaires, votre nom sera associé à l'intégralité de nos documents officiels qui feront l'objet de **nombreuses communications auprès des Organisations Internationales et des plus hautes instances européennes et nationales**⁸. Votre participation sera soulignée lors de notre remise de diplôme dans les salons de la **Présidence du Sénat, à Paris**. Enfin, si vous le souhaitez, c'est avec plaisir que nous vous offrons deux invitations à Alexandrie au mois de juin 2006, ainsi qu'à notre cérémonie de remise des diplômes au Sénat au mois de septembre 2007.

Les sponsors

A l'instar du Partenariat, votre nom sera associé à nos communications et documents officiels. Nous vous offrons également une invitation afin que vous puissiez assister à nos débats à Athènes.

	PARTENAIRES	SPONSORS
Montant de la participation		
Avantages	<ul style="list-style-type: none">• Nom associé aux communications et documents officiels• Médiatisation• Deux invitations pour Alexandrie gratuites• Deux invitations pour la cérémonie de remise des diplômes au Sénat	<ul style="list-style-type: none">• Nom associé aux documents et communications officiels• Une invitation gratuite

Nous vous invitons à remplir les formulaires situés en annexe en fonction de la formule choisie. Nous vous remercions de votre aide et de votre soutien.

⁷ Voir annexes et www.diplomarc.org

⁸ Union Européenne, UNESCO, ONU, Ministère des Affaires Étrangères, Ministère de l'Éducation.

Le Master Diplomatie et Négociations Stratégiques : une tradition d'excellence

Le Master Diplomatie et Négociations Stratégiques de l'Université Paris 11 poursuit depuis 27 ans une double vocation :

-D'une part il assure une formation hautement professionnelle à caractère pluridisciplinaire en préparant les étudiants par-delà leurs disciplines et traditions nationales à penser les problèmes internationaux dans toute leur complexité ;

-De l'autre il les spécialise aux métiers du droit et de la gestion des relations internationales.

Sous la direction du CADMOS, le Master Diplomatie et Négociations Stratégiques présente plusieurs atouts :

-Un environnement multiculturel.

Les étudiants de la promotion 2006-2007 sont originaires de vingt-sept pays à travers le monde. Ils sont issus aussi bien du monde professionnel que du monde universitaire.

-Des partenariats avec l'Université La Sagesse de Beyrouth et l'American Graduate School of International Relations and Diplomacy de Paris qui permettent aux étudiants parisiens de travailler de concert avec des étudiants libanais et américains.

-Un encadrement permanent en temps réel des étudiants tout au long de l'année.

Des intervenants directement issus du monde professionnel français et international.

-Un accès à des enseignements en anglais dans des classes anglophones.

Comité scientifique du CADMOS

Professeurs d'université français :

Madame Michèle GUILLAUME-HOFFNUNG professeur agrégée des Facultés de droit, professeur à Paris XI

Monsieur Selim El Sayegh, Président du CADMOS, maître de conférences des facultés de droit, professeur à l'université de Paris XI

Madame Catherine ROUVIER-MEXIS, docteur d'état en droit public, avocat, maître de conférences des facultés de droit, professeur à l'Université de Paris XI

Madame Hélène Mazeran, Docteur en Sciences Politiques, chef de département à l'École Nationale d'Administration.

Madame Sara Ulrich, Docteur en Sciences Politiques, Secrétaire Générale du CADMOS.

Professeurs d'universités étrangères :

Monsieur Kremenuck Victor, PR, Droit et Sciences Politiques, Université de Moscou.

Monsieur Moubarak Walid, Chairperson, Humanities and social science division. Lebanese American University.

Monsieur Camille Moubarak, Vice Président de l'Université La Sagesse, Doyen de la Faculté de sciences politiques et relations internationales.

Madame Eileen Delabre, Présidente de l'American Graduate School, Professeur de Droit.

Monsieur Zhang Quigmin, associate chair and associated Professeur, Institut de Diplomatie de Pékin.

Intervenant militaire :

Dufourcq Jean, Amiral, Collège de Défense de L'OTAN

De La Maisonneuve Eric, Général

Conférences du CADMOS

- **13 avril 2005** : Table ronde sur « *La Question Libanaise, 30 ans après : vers la reconquête de la Souveraineté ?* »
- **27 avril 2005** : Conférence de Mme la Ministre Claudie HAIGNERE sur « *Le Traité constitutionnel : quel avenir pour quelle Europe ?* »
- **25 janvier 2006** : Conférence de M. Patrick LAGADEC sur le thème « *Crises 1980 - Crises 2005 : se mettre en mesure de traiter les crises en émergence* »
- **2 février 2006** : Conférence de M. Leo MICHEL sur le thème « *les nouveaux enjeux de la sécurité* »
- **15 février 2006** : Conférence de M. l'Ambassadeur F. GOUYETTE sur le thème « *La France dans le processus Euromed* »
- **8 mars 2006** : Conférence de M. Hubert VEDRINE intitulée « *La France dans le contexte politique international* »
- **9 mai 2006** : Conférence de M. Henri MARCHAL sur le thème de « *La diplomatie culturelle* »
- **3 et 4 novembre 2006 à Pékin, Chine** : colloque intitulé « *comprendre une France en mutation* » en collaboration avec l'Institut de Diplomatie de Pékin.

Tanger 2006 : une exemple de médiatisation d'une simulation organisée par AMASDI

Source : <http://www.euromedalex.org/fr/pastevents.htm>

"La gestion des crises dans l'espace euro- méditerranéen : vers un espace des peuples qui font société", événement co-organisé par le Centre d'Analyse sur les Différends et leurs Modes de Solution (CADMOS) et la Fondation Anna Lindh pour le Dialogue entre les Cultures.

Du 15 au 17 mai 2006, à Tanger, 75 étudiants du master CADMOS "diplomatie et négociations stratégiques" venus de 27 pays différents ont participé à une simulation de conférence ministérielle Euromed. Cet événement était organisé par CADMOS (Centre d'Analyse sur les Différends et leurs Modes de Solution) et par la Fondation Anna Lindh pour le Dialogue entre les Cultures.



La simulation de deux jours, dernière étape d'une année de cours sur le partenariat Euromed et sur les techniques de négociation, s'est achevée par l'adoption de la ["Charte de Tanger 2006 et son plan d'action"](#) sur la gestion de crises dans l'espace Euromed.

La réunion de Tanger a permis aux 75 étudiants de se rencontrer pour la première fois autrement que par visioconférences, après avoir étudié et préparé la simulation en parallèle dans leurs universités respectives - Université Paris Sud en France, Université La Sagesse de Beyrouth au Liban, Université Abdelmalek Essaadi de Tanger, au Maroc.



La simulation a reproduit fidèlement le contexte d'une conférence ministérielle euro-méditerranéenne, rassemblant les représentants des 35 pays partenaires euro-méditerranéens, les pays observateurs, la présidence de l'UE, le secrétariat du Conseil et le président du Parlement européen. Les organisateurs de la simulation ont innové en y intégrant des représentants de la société civile. Leur présence s'est révélée très bénéfique, en particulier grâce à leur rôle actif et à l'attention qu'ils ont portée à des valeurs telles que la diversité culturelle, la non-discrimination, le combat contre les préjugés, la liberté de religion et d'expression, le respect mutuel, la protection des migrants.

Le rôle de la Fondation Anna Lindh dans la prévention et la résolution des crises culturelles a été clairement affirmé dans la Charte et dans une déclaration explicative jointe en annexe. Il a été notamment spécifié que la Fondation peut jouer "un rôle pivot dans la prévention des crises à dimension religieuse ou culturelle", et que " la Fondation remplit la mission qui lui a été confiée par les pays du partenariat euro-méditerranéen en développant des outils novateurs et concrets pour la prévention des crises, tels que la promotion de la connaissance et du respect mutuel via les échanges d'idées et de personnes, l'éducation formelle et informelle, la mobilité universitaire

et l'appui à la création artistique et culturelle." De plus, en cas de crise, la Fondation, grâce à ses réseaux nationaux, peut mobiliser des centaines d'acteurs de la société civile et proposer des mécanismes de gestion de sortie de crise pour garantir une coopération renforcée et durable entre les parties en conflit.

La simulation de négociation doit son succès non seulement au haut niveau de connaissance des étudiants, mais aussi à leur capacité à jouer le rôle de représentant d'un Etat qui leur avait été assigné en dépassant la simple présentation d'une position officielle, pour reproduire les attitudes, les forces et les faiblesses. Cette réussite est en grande partie due à la qualité du processus de sélection de trois semaines mis en œuvre par les responsables du master afin d'attribuer à chaque étudiant le pays qui lui correspondrait le mieux et grâce à un programme de tutorat.



Ce processus de préparation long et complet a abouti à un exemple concret de multiplicité des points de vue et a montré à quel point il est important de comprendre en profondeur un regard différent du sien pour pouvoir développer des échanges fructueux.

Le 17 mai, la simulation a été suivie d'un colloque, qui a permis d'analyser les résultats des deux jours de simulation et d'échanger les divers points de vue sur la gestion de crises avec des experts de différents domaines représentant des institutions très diverses.

La Fondation a participé activement au colloque, notamment en intervenant sur le thème "Quels outils pour le dialogue entre les cultures ?". Dans cette intervention, la Fondation a souligné la nécessité de renforcer le rôle de la société civile dans le contexte du partenariat euro-méditerranéen, ainsi que l'importance de la mission de la Fondation dans ce domaine et dans la prévention/la résolution des crises. De plus, la Fondation a mis l'accent sur l'importance accordée à la jeunesse et aux femmes dans tous ses domaines d'activité.

ENGAGEMENT DE PARTENARIAT

-1-

Pour devenir partenaire, il vous suffit de nous faire parvenir le bon de commande ci-joint et le logo que vous souhaitez voir apparaître en format pdf. Plusieurs possibilités vous sont offertes :

Partenariat à€

Article 1

Ce contrat est établi entre d'une part l'association AMASDI désignée par le parrainé et d'autre part..... désigné par le sponsor.

Article 2

Le parrainé s'engage par le présent contrat à promouvoir l'enseigne du sponsor auprès du public de manière précisée dans l'article 4, et ce pour une **durée de 1 an**.

Article 3

Le présent contrat est prévu sur la base d'un partenariat financier à la hauteur de € apporté par le Partenaire ou le Sponsor.

Article 4

Le parrainé s'engage à mettre des encarts publicitaires aux couleurs du partenaire lors de ses colloques et événements.

Article 5

En cas de non respect par l'une ou l'autre des parties des obligations énoncées dans le présent contrat, celui-ci sera résilié de plein droit huit jours après mise en demeure restée infructueuse.



ENGAGEMENT DE PARTENARIAT

A retourner à :

AMASDI

Société.....

Nom.....

Prénom.....

Fonction.....

Adresse.....

Code postal..... Commune.....

Téléphone..... Fax..... Courriel.....

Les chèques sont à établir à l'ordre de l'association AMASDI.
Pour confirmation, des factures vous seront adressées dès réception des chèques.

Fait à

Le..... 2007 - 2008

Nom et signature précédés de la mention « Bon pour accord »

Coordonnées bancaires de l'association :
Titulaire du compte : AMASDI
Banque : BNP Sceaux Robinson, 176 rue Houdan
92330 Sceaux

Code Banque : 30004 Code Guichet 02334
Numéro de compte : 00010040884 Clé RIB 64



L'équipe du projet

amasdi2008@yahoo.fr
selim.el-sayegh@u-psud.fr

Romain LE CHÉQUER

25 ans, nationalité française
Master Diplomatie et Négociations Stratégiques
rlechequer@yahoo.fr
Téléphone : 06 73 80 31 02

Yekaterina TIMOFEYEVA

24 ans, nationalité lettone
Master Diplomatie et Négociations Stratégiques
timkaterina@yahoo.fr
Téléphone : 06 23 69 03 98

Alexis BERNARD

26 ans, nationalité française
Master Diplomatie et Négociations Stratégiques
alexis.osada@gmail.com
Téléphone : 06 70 52 51 74

Laurent LACÔTE

24 ans, nationalité française
Master Diplomatie et Négociations Stratégiques
laurent.lacote@gmail.com
Téléphone : 06 61 52 31 60

Liv RICHARD

22 ans, nationalité française
Master Diplomatie et Négociations Stratégiques
liv.richard@gmail.com
Téléphone : 06 24 28 12 88

Sébastien ROCHER

24 ans, nationalité française
Master Diplomatie et Négociations Stratégiques
martre@rocher.org
Téléphone : 06 09 48 83 32